



Program Karier Kedua





Profil

Tim Karier Kedua spesialis pelatihan persiapan pensiun normal (purnabakti) dan pensiun dini (VRP, PHK) sejak 2009.

Kami menulis 3 buku Best Seller:



Lebih dari 20.000 orang telah mengikuti program kami.

Misi

Misi kami membantu calon pensiunan menemukan karier kedua yang sesuai dengan bakat dan minat.

Setelah mereka menemukan karier keduanya maka mereka dapat menikmati masa tuanya dengan **BeBAS** -
Berkecukupan, Bahagia, Aktif & Sehat



Topik - topik pilihan:

1. Perubahan Mindset Menghadapi Masa Pensiun
2. Cara Bijak Mengelola Uang Pesangon & Financial Check Up
3. Memulai Wirausaha
4. Waralaba Sebagai Mesin Uang Bulanan
5. Cara Mudah Jual Beli Saham
6. Investasi yang Aman & Menguntungkan
7. Investasi Properti Tidak ada Matinya
8. Persiapan Spiritual
9. Tetap Sehat di Usia Lanjut

Para Kliien

Kami telah melakukan in-house program persiapan pensiun normal & pensiun dini untuk karyawan:

Perusahaan pemerintah & BUMN:

- Pertamina
- SKKMigas
- Bank BTN
- Brantas Abipraya
- Pupuk Kunjang
- PTPN3
- Telkom
- Telkom University
- MMUGM
- Mabes Polri
- Polri Jawa Timur
- Polri Jawa Barat
- Polri Papua
- Polri Sulawesi Selatan
- Polri Sulawesi Utara
- Kementerian Dalam Negeri

Sambungan **Para Klien**

Perusahaan swasta:

- Premier Oil
- Conoco Philips
- BP
- Chevron
- Exspan Petrogas Intranusa
- Medco Energi
- PT Kaltim Prima Coal
- MUFG
- British American Tobacco
- PT HM Sampoerna Tbk
- Novo Nordisk
- Meiji
- Merck
- Intiland
- PT Bangun Cipta Kontraktor
- Waskita
- Tata Mulia
- Alfamart
- Kompas Gramedia
- Institut Teknologi Sepuluh Nopember
- Duta Wacana
- BPK Penabur
- Sekolah Kristen IPEKA

Biodata

Eko Prihsetyoning Sih

Drg (Universitas Gajah Mada)

Fasilitator Kesehatan

Eko meniti kariernya di Pertamina usai merampungkan studinya di Universitas Gajah Mada, Fakultas Kedokteran Gigi. Setelah bertugas sebagai klinisi selama beberapa tahun, pada tahun 1995 Eko diberi kepercayaan menjadi Kepala Kesehatan di Pertamina Bandung.

Dalam lingkup tugasnya ini, Eko mengelola permasalahan kesehatan karyawan Pertamina dan keluarga serta mengelola permasalahan kesehatan pensiunan Pertamina. Tugas baru inilah yang mendorong dia menekuni permasalahan kesehatan yang dihadapi para pensiunan, khususnya pensiunan Pertamina.

Mulai tahun 2000 Eko mendapat kepercayaan untuk memberikan pembekalan pada pelatihan karyawan yang akan memasuki masa pensiun. Bersama timnya, Eko menyimpulkan bahwa permasalahan kesehatan yang dialami para pensiunan banyak dipengaruhi oleh kesiapan mental dan pola hidup sehat yang dijalani mereka.

Saat ini Eko diberi kepercayaan dalam skala yang lebih luas lagi, yaitu memberikan pembekalan pada pelatihan persiapan pensiun bagi para karyawan di lingkungan Pertamina dan Anak Perusahaannya.

Selain itu, bersama tim, Eko juga menyiapkan Program Promotif & Preventif Wellness Our Way (WOW) bagi Karyawan yang masih lama masa kerjanya, dengan pembekalan ilmu dari beberapa nara sumber yang terdiri dari Psikolog, Dokter Kesehatan Olah Raga dan Nutritionist. Kliennya HM Sampoerna, Bank BTN, Merck, dan Brantas Abipraya.





Biodata

Mamad Samadi

Accounting, MM (UnPad & Kentucky Un.), CFP® (MMUGM)

Fasilitator Properti & Konsultan Keuangan

Setelah menyelesaikan kuliahnya, Mamad merintis karier awalnya di bidang finansial. Dia kemudian bekerja di Pertamina pada tahun 1990 dan pensiun pada tahun 2011. Mamad meraih gelar master ganda, yaitu Magister Management dari Universitas Padjadjaran dan dari Kentucky University, USA, pada tahun 1998. Jabatan terakhirnya adalah Senior Vice President of Human Resources. Di usia 60 tahun, dia menyelesaikan Certified Financial Planning.

Bersama timnya dia menulis national best seller *Pensiun, VRP atau PHK? No! Inovasi Karier Kedua Anda* terbitan Elex Media Computindo. Dia memberikan seluruh royalti bukunya untuk uang sekolah anak-anak tidak mampu.

Mamad melakukan persiapan dan perencanaan yang saksama untuk menjalani masa pensiunnya. Kesiapannya memang membuahkan hasil yang luar biasa. Sekarang Mamad mengelola kos sebanyak 91 pintu di daerah Jakarta, Bekasi dan Bandung.

Dengan ketrampilannya sebagai fasilitator, kepribadian yang ramah dan menyenangkan, Mamad sering diminta berbagi pengalaman menjadi pengelola kos yang sukses. Beberapa kliennya: Chevron, Pertamina (Persero), ConocoPhillips, Kaltim Prima Coal, Alfamart, HM Sampoerna, PTPN III, Pelindo 3, Semen Padang, PemProv DKI, Kemendiknas.

Bagi dia masa pensiun adalah karier kedua dalam hidup kita dan merupakan kesempatan besar untuk menjelajahi keterampilan kita dalam berbisnis untuk menambah nilai bagi orang lain.

Biodata **Richard Panggabean**



CFP® (MMUGM)

Fasilitator Wirausaha & Konsultan Bisnis

Richard berkarier di PT. Caltex Pacific Indonesia (CPI), Sumatera, selama 23 tahun. Dia mengambil pensiun dini pada tahun 2004. Training dan Sertifikasi sebagai Qualifier diselesaikannya di Chevron Training Center, Lafayette, Louisiana-USA pada tahun 1998. Di usia yang hampir 60 tahun, dia meraih Certified Financial Planning.

Selama di CPI, berbagai jabatan telah diembannya baik di bagian Produksi, Maintenance dan Gugus Kendali Mutu. Jabatan terakhir adalah Team Leader Internal Certification untuk mensertifikasi sekitar 1.500 karyawan bagian Produksi dan Maintenance.

Setelah pensiun dini, Richard aktif sebagai fasilitator. Beberapa kliennya antara lain Premier Oil, Chevron, ConocoPhillips, HESS, Petronas Carigali Indonesia, Kangean Energy Indonesia, Pertamina, Kaltim Prima Coal, Tripatra, Schlumberger Indonesia, Merck, Brantas Abipraya, Alfamart, DHL Danzas, PT. Tatamulia Nusantara Indah, Sumitomo, Intiland Development, British American Tobacco, Kompas Gramedia Group, UNCHEM Chemical Industries, Bank BTN, Resort&Villas The Patra Bali, Jasa Tirta I, PTPN III, Mabes POLRI, Institut Teknologi Sepuluh November, Universitas Pelita Harapan-Tangerang, SMA Markus-Tangerang, Sekolah Budya Wacana dan berbagai organisasi sosial non-profit di pulau Jawa, Sumatera dan Sulawesi.

Bersama timnya dia menulis national best seller *Pensiun, VRP atau PHK? No! Inovasi Karier Kedua Anda* terbitan Elex Media Computindo. Dia memberikan seluruh royalti buku-bukunya untuk uang sekolah anak-anak tidak mampu.

Richard sukses memiliki beberapa bisnis dan dia aktif memberikan inspirasi pada calon pensiunan untuk membuat terobosan-terobosan baru di wirausaha. Dia aktif membantu calon pensiunan menemukan passionnya. Komitmen dan integritas yang dimilikinya menjadi kendali yang kuat untuk terus mengembangkan diri sendiri guna menjadi motivator yang handal bagi bangsa Indonesia.



Biodata

Sulaiman Budiman

MM (Prasetya Mulya), CFP® (MMUGM)

Fasilitator Investasi & Konsultan Keuangan

Sulaiman seorang trader saham, penulis dan motivator yang handal. Jabatannya terakhir adalah sebagai Regional Manager Senior di Toko Buku Gramedia Matraman yang membawahi ratusan orang karyawan. Dibawah pimpinannya, toko bukunya menjadi salah satu terbesar di Asia Tenggara. Dia lulusan Middle Management Development Program dari Prasetya Mulia Business School. Di usia yang hampir 60 tahun, dia mengambil Certified Financial Planner.

Pada saat bekerja, Sulaiman aktif sebagai trainer internal Kompas Gramedia dan telah memberikan training kepada ribuan orang karyawan yang tersebar di berbagai cabang dan unit yang ada di berbagai provinsi di Indonesia untuk topik-topik yang berkaitan dengan *MOTIVASI, SUPERVISORY, LEADERSHIP* dan *PUBLIC SPEAKING*.

Beberapa kliennya: Premier Oil, Chevron, Pertamina, ConocoPhillips, HM Sampoerna, Perusahaan Gas Negara, Bank BTN, Bank Mandiri, Panin Bank, Bank Permata, Bank BRI, Alfamart, MERCK, PT. Tatamulia Nusantara Indah, Frank & Co Jewellery, Naughty, Frisian Flag, Harian Kontan, Warta Kota, Kompas TV, TRISAKTI, Universitas Tarumanegara, Universitas Indonesia, APINDO, Indah Kiat, Sriwijaya Air, Datascrip, PTPN III, POLDA di berbagai daerah.

Di tengah-tengah kesibukannya, Sulaiman aktif menulis buku-buku tentang motivasi dan pengembangan diri yang berjudul *Golden Wisdom, Ubah Slogan Jadi Tindakan, Berani Menertawakan Diri Sendiri*, dan *Berani Teriak Berani Bertindak*. Bersama timnya dia menulis national best seller *Pensiun, VRP atau PHK? No! Inovasi Karier Kedua Anda* terbitan Elex Media Computindo. Dia memberikan seluruh royalti bukunya untuk uang sekolah anak-anak tidak mampu.

Semangat untuk belajarnya tinggi untuk memberikan nilai tambah pada orang lain. Sulaiman percaya tidak ada orang yang terlalu tua untuk belajar apapun.

Biodata **Syaifullah**



Ustadz

Fasilitator Spiritual

Sesudah Syaiful pensiun dari departemen Pendidikan tahun 2004, dia berkonsentrasi pada *the Power of Spiritual*. Kepribadiannya yang mudah bergaul, cara berpikirnya yang terbuka dan kesenangannya berbagi ilmu membuatnya sangat efektif membawakan sisi spiritual yang bersifat universal.

Pendidikan S1 Administrasi Negara Universitas Terbuka Jakarta dan S2 Administrasi Publik Universitas Wijaya Kusuma Surabaya.

Dalam satu bulan rata-rata Syaiful memfasilitasi 10 hari. Klien-kliennya: Bank BTN, SKKMigas, Pertamina, Guru SD, SMP, SMA se Kabupaten Jombang, Siswa SD, MI, SMP, MTs, SMA, SMK, MA Jombang, Nganjuk, Madiun, Lamongan, Bojonegoro, Cepu, Blora, Paramedis RSUD Jombang, RSUD Tuban, RSIA Muslimat Jombang, RS Muslimat Ponorogo, Puskesmas se-Kabupaten Lamongan, Mahasiswa Baru Universitas Hasyim Asy'ari Jombang, STKIP PGRI Jombang, STIE Dewantara PGRI Jombang, Universitas Darussalam Gontor Ponorogo, Diklat Migas Cepu, Diklat Pra Jabatan CPNS Jombang, POLDA Jatim, dan Brantas Abipraya.

Syaiful sangat berbahagia bila para peserta menunjukkan perubahan sikap menuju ke arah yang lebih baik, lebih dekat dengan Tuhannya, lebih taat dan patuh kepada yang menciptakan hidup dan kehidupan.



Biodata **Tessie Setiabudi**

M.A (Psychology, USA), MBA (T&D, England), CFP®

Fasilitator Pengembangan Diri & Konsultan Keuangan

Dengan pengalaman lebih dari 25 tahun sebagai fasilitator program soft skills, Tessie sangat passionate memfasilitasi program persiapan pensiun normal (prapurnabakti) dan pensiun dini (Voluntary Resignation Program atau PHK) secara praktis, unik, mudah diterapkan dan memiliki dampak nyata pada ribuan peserta programnya.

Tessie menyelesaikan BA dan MA dari bidang Psikologi di US dan MBA dari bidang Training and Development di UK. Tessie tinggal di US, UK, Australia dan Singapura lebih dari 30 tahun. Bersama timnya, dia meraih CFP (Certified Financial Planning).

Bersama Joshua, dia menulis buku Pensiun GAUL & Cerdas Mengajar . Tessie menulis 101 jurus ampuh untuk para istri dan calon istri di buku Menjadi Istri Inspiratif. Dengan timnya, dia menulis buku national best seller "Pensiun, VRP atau PHK? No! Inovasi Karier Kedua Anda". Dia memberikan seluruh royalti buku-bukunya untuk uang sekolah anak-anak tidak mampu.

Tessie telah mengadakan pelatihan untuk lebih dari 20.000 orang dari berbagai jajaran di berbagai perusahaan maupun organisasi di Asia. Beberapa dari in-house kliennya di Asia antara lain: Brunei Management Service Department, Johor Port, Petronas Carigali, PNE, EM Services, Motorola, Seagate Technology International, Union Carbide Asia Pacific, Inc., Baxter, Sharp Roxy, Univac Precision Engineering Pte Ltd,

Sambungan Biodata

Biodata

Tessie Setiabudi



M.A (Psychology, USA), MBA (T&D, England), CFP®

IKEA, DuPont, Pacific International Lines, ECS, Singapore Post Pte Ltd, Land Transport Authority, Housing Development Board, Central Prudential Fund, Singapore Power Ltd, Medco Energi, Caltex, Kondur Petroleum, Shell Petroleum, ConocoPhillips, Star Energy, VICO, HESS, Chevron, WGI/Wiraswasta Gemilang Indonesia (Pennzoil), Petronas Carigali Indonesia, Kangean Energy Indonesia, M3Nergy, SKKMigas, British Petroleum, Pertamina, Kaltim Prima Coal, Alfamart, Meiji, MERCK, Brantas Abipraya, British American Tobacco (BAT), HM Sampoerna, Kompas Gramedia, Aggreko Energy Services Indonesia, Sekretariat Persatuan Perusahaan Real Estate Indonesia (REI), Intiland Development, Jakarta Garden City, Bangun Tjipta Sarana, DHL Danzas, Sumitomo Indonesia, PT Rhom & Haas Indonesia, Chandra Asri, PTPN III, Semen Gresik, Pupuk Kujang, Bank BTN, Waskita Karya, Telkom, FPTI (Federasi Panjat Tebing Indonesia) DKI Jakarta, Departemen Perindustrian dan Perdagangan (Depperindag), Provinsi Kalimantan Timur, MABES POLRI, berbagai POLDA dan organisasi pemerintah lainnya.

Tessie percaya setiap individu perlu dikembangkan sepenuhnya dan berkontribusi pada hidup orang lain. Bersama Joshua, dia aktif melakukan pekerjaan sosial baik di Indonesia dan Singapura. Lebih dari 3.000 orang tua dan guru menghadiri seminar Cerdas Mengajar di berbagai kota di Indonesia.

Faktor pendorong untuk menulis dan memfasilitasi program persiapan pensiun pada beberapa tahun ini adalah keyakinannya bahwa bab terakhir dalam hidup seseorang adalah bab terpenting. Tessie menghadapkan peserta programnya pada 2 pilihan: menjadi beban atau berkah bagi keluarga dan masyarakat.

Biodata **Utomo Njoto**



S1 FISIP UI, Ilmu Komunikasi, CFP® (UI)

Fasilitator Waralaba & Konsultan Bisnis

Utomo adalah lulusan jurusan Ilmu Komunikasi dengan program studi Humas dan Periklanan di FISIP Universitas Indonesia. Ia memiliki pengalaman sejak 1989 di bidang konsultasi strategi pengembangan usaha, waralaba, pemasaran, dan periklanan, termasuk strategi komunikasi pemasaran untuk Initial Public Offering (*go public*) serta Corporate Identity Program untuk membangun dan meningkatkan citra (*image*) suatu perusahaan. Bersama timnya dia sedang mengambil Certified Financial Planning.

Pengalaman dalam *copywriting* dan *script-writing*, serta keterlibatannya dalam proses produksi sarana komunikasi periklanan (print, audio, dan video format), sangat mendukung penyusunan Corporate Identity Manual, Franchise Marketing Tools, serta Operation Manuals yang menjadi bagian penting dalam Franchise Development Program.

Mulai 2004 Utomo menjadi salah satu pembicara dan narasumber utama dalam industri waralaba di Indonesia, serta menjadi kontributor bidang waralaba di majalah *SWA* dan *Info FRANCHISE*. Klien-klien konsultasi Pengembangan Sistem Waralaba seperti ILP, ODIVA, Disc Tarra, Mom n Jo, dan Apotek K-24 meraih penghargaan Franchise.

Bersama tim, Utomo pernah menangani proyek-proyek waralaba dan strategi pengembangan usaha bagi perusahaan-perusahaan di Singapura. Utomo membantu calon pensiunan Pertamina, HM Sampoerna dan Intiland Development untuk dapat memilih franchise yang tepat.

Beberapa kliennya adalah Pertamina, Chevron, Apotek K-24, De Boliva, Mom n Jo (maternity spa), Bubble n Me, ODIVA, Disc Tarra, Healthy Choice, ILP (International Language Programs), Laundry Zone, Eiger, Rodalink (Polygon's Bike Shop), I-ta Suki, Porong Wei, Sate LISIDU, D'Crepes, BonCafe Surabaya, Kidzgrow, dan Walking Cultur.

Bersama timnya dia menulis national best seller *Pensiun, VRP atau PHK? No! Inovasi Karier Kedua Anda* terbitan Elex Media Computindo. Dia memberikan seluruh royalti buku-bukunya untuk uang sekolah anak-anak tidak mampu.



Biodata **Agus Pramudya Tresnaisdianto**

Drs (Universitas Padjajaran), M.Psi, Psikolog (Universitas Indonesia)

Fasilitator Pengembangan Diri

Agus Pramudya mengawali kariernya sebagai psikolog sejak 1986 setelah meraih S1 di Fakultas Psikologi UNPAD Bandung jurusan Psikologi Industri dan Organisasi dan meraih S2 di Fakultas Psikologi Universitas Indonesia pada bidang yang sama (Psikologi Industri dan Organisasi). Dia memiliki sertifikat Psikologi yang dikeluarkan oleh Himpunan Psikologi Indonesia (Indonesia Psychological Association), serta Certified Behavioral Analyst untuk administrasi DISC test maupun intepretasinya.

Sejak tahun 1990 dia bekerja di lembaga riset pemerintah BPPT (Badan Pengkajian dan Penerapan Teknologi) sebagai psikolog yang menangani masalah pengembangan SDM melalui rekrutmen dan seleksi psikologi.

Sejak tahun 1996 Agus Pramudya juga bekerja paruh waktu di MAN Insan Cendakia Serpong (Islamic Boarding School setingkat SLTA) sebagai psikolog bagi para siswa serta seleksi psikologi bagi guru dan karyawan, berbekal kemampuan interpersonal dan komunikasi persuasifnya. Untuk menunjang pekerjaannya sebagai psikolog, Agus Pramudya memiliki sertifikat sebutan sebagai Psikolog No. 0102050747 dan Surat Ijin Praktik sebagai psikolog No. 0446-11-2-1 yang dikeluarkan oleh Himpunan Psikologi Indonesia (Indonesia Psychological Association).

Agus Pramudya lebih mementingkan kolaborasi dan sinergi dengan orang – orang lain ketimbang bekerja secara individual dengan dasar kesediaan bertanya dan mendengarkan orang lain.

Klien Agus Pramudya antara lain adalah Caltex Pacific Indonesia, Chevron Pacific Indonesia dan Pertamina. Bersama tim, Agus Pramudya juga menulis buku nasional best-seller *Inspirasi Karier Kedua*.

Motonya adalah “Memang baik menjadi orang penting tapi lebih penting menjadi orang baik”. Agus Pramudya percaya janji Allah SWT bahwa kebaikan akan dibalas oleh kebaikan pula dikemudian hari dalam bentuk yang berbeda dan oleh orang yang berbeda serta waktu yang berbeda.